

# Przewodnik po kryteriach wyboru finansowanych operacji w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

<b>PRIORYTET VI: POLSKA GOSPODARKA NA RYNKU MIĘDZYNARODOWYM</b>			
<b>DZIAŁANIE 6.1. Paszport do eksportu</b>			
<b>I ETAP PRZYGOTOWANIE PLANU ROZWOJU EKSPORTU</b>			
<b>KRYTERIA FORMALNE</b>			
<b>LP.</b>	<b>Nazwa kryterium</b>	<b>Opis kryterium</b>	<b>Ocena (0-1)</b>
<b>Wymogi formalne - wniosek:</b>			
1.	Złożenie wniosku we właściwej instytucji	Wniosek złożono do instytucji wskazanej w ogłoszeniu.	
2.	Złożenie wniosku w ramach właściwego działania/poddziałania	Wniosek złożono na formularzu właściwego Działania PO IG.	
3.	Złożenie wniosku w terminie wskazanym przez instytucję odpowiedzialną za nabór projektów	Wniosek o dofinansowanie został złożony nie wcześniej niż w dniu rozpoczęcia naboru wniosków oraz nie później niż w terminie zakończenia naboru wniosków – zgodnie z informacją umieszczoną na stronach internetowych właściwych instytucji.	
4.	Kompletność dokumentacji wymaganej na etapie aplikowania	Wniosek spełnia następujące wymagania: - został złożony w wymaganej formie i liczbie egzemplarzy, - zawiera wszystkie wymagane załączniki.	
5.	Wniosek wraz z załącznikami został przygotowany zgodnie z właściwą instrukcją	Wniosek wraz z załącznikami został przygotowany (w tym wszystkie wymagane pola wypełnione) zgodnie z wymogami formalnymi zawartymi w Instrukcji wypełnienia wniosku o dofinansowanie realizacji projektu w ramach PO IG Działanie 6.1  Kryterium nie dotyczy analizy części opisowych (merytorycznych) wniosku	
<b>Wymogi formalne - wnioskodawca:</b>			
1.	Kwalifikowalność wnioskodawcy w ramach działania	Wskazany we wniosku o dofinansowanie status/typ wnioskodawcy umożliwia uzyskanie dofinansowania w ramach Działania.	
2.	Wnioskodawca prowadzi działalność (jeśli dotyczy) i ma siedzibę, a w przypadku osoby fizycznej – miejsce zamieszkania na terenie Rzeczypospolitej Polskiej	Wskazane we wniosku miejsce prowadzenia działalności i siedziba wnioskodawcy, a w przypadku osoby fizycznej – miejsce prowadzenia działalności i miejsce zamieszkania znajdują się na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej.	
3.	Wnioskodawca nie podlega	Wnioskodawca podlega wykluczeniu z ubiegania się o	

## Przewodnik po kryteriach wyboru finansowanych operacji w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

	<p>wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie art. 207 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych</p>	<p>dofinansowanie na podstawie art. 207 Ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych (Dz. U. Nr 157, poz. 1240), jeżeli realizując projekt z wykorzystaniem środków europejskich (określonych w art.2 ust.5 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych):</p> <p>1) wykorzystał środki przeznaczone na realizację tego projektu niezgodnie z przeznaczeniem lub z naruszeniem procedur, o których mowa w art. 184 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych, lub</p> <p>2) pobrał środki przeznaczone na realizację tego projektu nienależnie lub w nadmiernej wysokości</p> <p><u>oraz</u></p> <p>a) otrzymał płatność na podstawie przedstawionych jako autentyczne dokumentów podrobionych lub przerobionych lub dokumentów potwierdzających nieprawdę, lub</p> <p>b) na skutek okoliczności leżących po stronie beneficjenta nie zrealizował pełnego zakresu rzeczowego projektu w przypadku projektów infrastrukturalnych lub nie zrealizował celu projektu, lub</p> <p>c) nie zwrócił środków w terminie, o którym mowa w ust. 1 art. 207 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych lub</p> <p>d) okoliczności, o których mowa w punkcie 1 lub 2, wystąpiły wskutek popełnienia przestępstwa przez beneficjenta, partnera, podmiot upoważniony do dokonywania wydatków, a w przypadku gdy podmioty te nie są osobami fizycznymi — osobę uprawnioną do wykonywania w ramach projektu czynności w imieniu beneficjenta, przy czym fakt popełnienia przestępstwa przez wyżej wymienione podmioty został potwierdzony prawomocnym wyrokiem sądowym.</p> <p>Wykluczenie z ubiegania się o dofinansowanie rozpoczyna się i kończy zgodnie z art. 207 ust. 5 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych.</p> <p>Wykluczeniu podlegają także wnioskodawcy wykluczeni z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie art. 211 ustawy z dnia 30 czerwca 2005 r. o finansach publicznych.</p>	
<b>Wymogi formalne - projekt:</b>			
1.	Projekt jest realizowany na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej (jeśli dotyczy)	Wskazane we wniosku miejsce realizacji projektu znajduje się na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej.	
2.	Realizacja przedsięwzięcia mieści się w ramach czasowych działania PO IG	Planowany termin rozpoczęcia realizacji przedstawiony w harmonogramie realizacji projektu jest zgodny z terminem określonym w <i>rozporządzeniu Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz. U. z dnia 24 kwietnia 2008 r. nr 68, poz. 414 z późn. zm.)</i> Harmonogram realizacji projektu nie wykracza poza końcową datę realizacji Programu tj. poza dzień 31 grudnia 2015 r.	

## Przewodnik po kryteriach wyboru finansowanych operacji w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

3.	Wnioskowana kwota wsparcia jest zgodna z zasadami finansowania projektów obowiązujących dla działania	Wnioskodawca właściwie wyliczył wnioskowaną kwotę wsparcia zgodnie z: - przepisami dotyczącymi pomocy publicznej,  - przy zachowaniu odpowiednich dla działania pułapów określonych w <i>rozporządzeniu Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz. U. z dnia 24 kwietnia 2008 r. nr 68, poz. 414 z późn. zm).</i>	
4.	Projekt jest zgodny z politykami horyzontalnymi wymienionymi w art. 16 i 17 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006	Wnioskodawca deklaruje, że projekt jest zgodny z politykami horyzontalnymi wymienionymi w art. 16 i 17 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006. Wyjaśnienie kryterium znajduje się w Części Ogólnej Przewodnika.	
5.	Przedmiot projektu nie dotyczy rodzajów działalności wykluczonych z możliwości uzyskania wsparcia w ramach danego działania PO IG (jeśli dotyczy)	Badanie poprzez PKD/EKD, czy działalność, której dotyczy projekt może być wspierana w ramach działania.  Działalności wykluczone ze wsparcia zostały określone w rozporządzeniu Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013, (Dz. U. Nr 68, poz. 414 z późn. zm.).	

### ETAP I PRZYGOTOWANIE PLANU ROZWOJU EKSPORTU

#### KRYTERIA FORMALNE SPECYFICZNE

LP.	Nazwa kryterium	Opis kryterium	Ocena (0-1)
1.	Wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (Dz. U. z 2007 r. Nr 42 poz. 275 z późn. zm.)	Zgodnie z podpisaną deklaracją we wniosku, wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (Dz. U. z 2007 r. Nr 42, poz. 275, z późn. zm.). Zgodnie z zapisami ww. ustawy PARP nie może udzielić wsparcia: 1) przedsiębiorcy będącemu osobą fizyczną, jeżeli został skazany prawomocnym wyrokiem za przestępstwo składania fałszywych zeznań, przekupstwa, przeciwko mieniu, wiarygodności dokumentów, obrotowi pieniędzmi i papierami wartościowymi, obrotowi gospodarczemu, systemowi bankowemu, karnoskarbowe albo inne związane z wykonywaniem działalności gospodarczej lub popełnione w celu osiągnięcia korzyści majątkowych; 2) podmiotowi niebędącemu osobą fizyczną, w którym osoba będąca członkiem jego organów zarządzających bądź współnikiem została skazana prawomocnym wyrokiem za przestępstwa, o których mowa w pkt 1;	

## Przewodnik po kryteriach wyboru finansowanych operacji w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

		<p>3) podmiotowi, który:</p> <p>a) posiada zaległości z tytułu należności publicznoprawnych lub</p> <p>b) pozostaje pod zarządem komisarycznym bądź znajduje się w toku likwidacji albo postępowania upadłościowego, lub</p> <p>c) w okresie 3 lat przed złożeniem wniosku o udzielenie wsparcia lub pożyczki naruszył w sposób istotny umowę zawartą z Agencją.</p>	
2.	<p>Wnioskodawca w roku obrotowym poprzedzającym rok, w którym złożył wniosek o udzielenie wsparcia posiadał udział eksportu w całkowitej sprzedaży nie przekraczający 30%</p>	<p>Sprawdzone jest, czy wnioskodawca zadeklarował, iż nie przekracza wyznaczonego pułapu udziału eksportu w ogólnej wartości sprzedaży. Wyznaczony pułap ma na celu określenie, że wnioskodawca jest początkującym eksporterem.</p> <p>Eksport usług będzie rozumiany według następującej metodologii. Zewnętrzna działalność handlowa to wymiana gospodarcza pomiędzy rezydentami (krajowymi osobami fizycznymi, lub prawnymi), a nierezydentami (zagranicznymi osobami fizycznymi, lub prawnymi). Usługa jest przedmiotem handlu wtedy, gdy usługodawca i usługobiorca pochodzą z różnych krajów niezależnie od miejsca transakcji.</p> <p>Wnioskodawca może zaliczyć do przychodów z tytułu eksportu usług przychody generowane przez handel usługami prowadzony na jeden z czterech sposobów – w rozumieniu klasyfikacji zawartej w Układzie Ogólnym w sprawie Handlu Usługami GATS tj.:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Świadczenie transgraniczne;</li> <li>2. Konsumpcja za granicą;</li> <li>3. Obecność handlowa;</li> <li>4. Przepływ osób fizycznych.</li> </ol> <p>Informacje na temat GATS oraz sposobów świadczenia usług dostępne są na stronie Internetowej Ministerstwa Gospodarki (link: <a href="http://www.mg.gov.pl/Clo/WTO/gats/Informacje+ogolne/">http://www.mg.gov.pl/Clo/WTO/gats/Informacje+ogolne/</a>).</p>	
3.	<p>Okres realizacji projektu nie przekracza 6 miesięcy</p>	<p>Sprawdzone jest, czy zgodnie z harmonogramem przedstawionym we wniosku okres realizacji projektu planowany przez wnioskodawcę nie przekracza 6 miesięcy.</p>	
4.	<p>Wnioskodawca nie otrzymał dofinansowania w ramach działania 6.1</p>	<p>Sprawdzone jest, czy wnioskodawca nie uzyskał już dofinansowania w ramach Działania 6.1.</p> <p>Zgodnie z rozporządzeniem Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz. U. z dnia 24 kwietnia 2008 r. nr 68, poz. 414 z późn. zm.) wnioskodawca może otrzymać wsparcie na przygotowanie Planu rozwoju eksportu jeden raz w okresie realizacji Działania 6.1.</p>	
5.	<p>Projekt zostanie rozpoczęty</p>	<p>Pomoc udzielana w ramach Działania 6.1 nie może</p>	

## Przewodnik po kryteriach wyboru finansowanych operacji w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

	najwcześniej w dniu następującym po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie	dotyczyć działań, które przedsiębiorca mógłby prowadzić w istniejących warunkach rynkowych, a rozpoczęcie realizacji projektu przed złożeniem wniosku o dofinansowanie oznacza, że pomoc udzielana w ramach działania nie jest niezbędna.  Sprawdzone jest, czy podana przez wnioskodawcę data rozpoczęcia realizacji projektu nie jest wcześniejsza niż dzień następny po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie oraz czy nie zaciągnięto zobowiązań potwierdzających rozpoczęcie realizacji projektu wcześniej niż w dniu następującym po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie.	
<b>ETAP I</b>			
<b>PRZYGOTOWANIE PLANU ROZWOJU EKSPORTU</b>			
<b>KRYTERIA MERYTORYCZNE OBLIGATORYJNE</b>			
<b>LP.</b>	<b>Nazwa kryterium</b>	<b>Opis kryterium</b>	<b>Ocena (0-1)</b>
1.	Projekt jest zgodny z celami i zakresem działania 6.1 PO IG	Badane jest, czy przedmiot projektu jest zgodny z celem i zakresem merytorycznym Działania zgodnie z zapisami rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego innowacyjna Gospodarka, 2007-2013, (Dz. U. z dnia 24 kwietnia 2008 r. nr 68, poz. 414 z późn. zm.) oraz Szczegółowego opisu priorytetów PO IG, 2007-2013 Narodowe Strategiczne Ramy Odniesienia na lata 2007-2013. Celem Działania 6.1 PO IG jest wzmocnienie pozycji polskiej gospodarki poprzez promocję Polski jako atrakcyjnego partnera gospodarczego i miejsca nawiązywania wartościowych kontaktów handlowych. Wsparcie może być udzielone na realizację projektów ukierunkowanych na: - zwiększenie poziomu eksportu w całkowitej sprzedaży przedsiębiorstwa wnioskodawcy, - zintensyfikowanie powiązań z zagranicznymi partnerami, - zwiększenie rozpoznawalności marki handlowej i firmowej na rynkach zagranicznych.	
2.	Wnioskodawca planuje rozwój poprzez eksport	Sprawdzone jest, czy wnioskodawca we wniosku wskazał i opisał kierunek rozwoju swojego przedsiębiorstwa poprzez rozszerzenie działalności eksportowej. Sprawdzane jest, czy wnioskodawca określił potrzeby rozwoju przedsiębiorstwa poprzez eksport, określił cel wejścia na zagraniczne rynki i czy opisał przewidywane korzyści płynące z rozwoju działalności eksportowej dla wzmocnienia pozycji przedsiębiorstwa.	
3.	Wnioskodawca zapewnia zasoby umożliwiające rozwój eksportu	Sprawdzone jest, czy wnioskodawca posiada zasoby ludzkie, finansowe i organizacyjne odpowiednie do prowadzenia/rozszerzenia działalności eksportowej, czy stan przedsiębiorstwa daje podstawy do rozpoczęcia / rozwijania działalności eksportowej, w tym czy jest lub będzie w stanie zaopatrywać nowe rynki zagraniczne. Badane jest w szczególności, czy przedsiębiorstwo posiada	

## Przewodnik po kryteriach wyboru finansowanych operacji w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

		wystarczające moce produkcyjne, warunki lokalowe, zorganizowaną logistykę dostaw, system sprzedaży itp. (lub przewiduje możliwość ich zapewnienia).	
4.	Wnioskodawca zapewnia lub zapewni poprzez działania przewidziane w PRE spełnienie norm/wymagań/warunków dla produktów/usług będących przedmiotem eksportu	Sprawdzone jest, czy we wniosku podano informacje dotyczące spełniania norm / wymagań dla produktów / usług, posiadanych / planowanych certyfikatów, w odniesieniu do produktów, które są/będą przedmiotem eksportu. Wnioskodawca deklaruje spełnienie odpowiednich norm/wymagań bądź potwierdza, iż niezbędne normy/wymagania zostaną uzyskane/spełnione poprzez wdrożenie Planu rozwoju eksportu. Sprawdzane jest również, czy Wnioskodawca zawarł we wniosku opis i uzasadnienie w przypadku, gdy ze względu na swoją specyfikę produkty/usługi będące przedmiotem eksportu nie muszą spełniać żadnych norm/ wymagań/ warunków/ certyfikatów. Opis i uzasadnienie powinny być wyczerpujące, by umożliwić jednoznaczną ocenę spełnienia kryterium.	
5.	Wydatki są kwalifikowane w ramach działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu oraz celów Działania	Badane jest, czy przedstawione we wniosku wydatki kwalifikowane zostały określone prawidłowo, tj. czy dotyczą usług doradczych związanych z przygotowaniem Planu rozwoju eksportu zgodnie z zapisami <i>rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz. U. z dnia 24 kwietnia 2008 r. nr 68, poz. 414 z późn. zm)</i> z oraz <i>Szczegółowego opisu priorytetów PO IG, 2007-2013 Narodowe Strategiczne Ramy Odniesienia na lata 2007-2013</i> . Ponadto badane jest, czy poszczególne wydatki nie zostały w sposób znaczący przeszacowane, jak również, czy zostaną wykorzystane zgodnie z zasadami gospodarki finansowej opartej na zasadach bilansowych w szczególności najkorzystniejszej relacji nakładów do rezultatów. Badane jest, czy przedstawione w projekcie wydatki są uzasadnione i niezbędne z punktu widzenia planowanych rezultatów projektu oraz celów Działania. Ponadto badane jest czy ponoszenie wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem zaplanowane jest najwcześniej na dzień następujący po dniu złożenia wniosku.	
6.	Wskaźniki produktu i rezultatu są: <ul style="list-style-type: none"> <li>• obiektywnie weryfikowalne,</li> <li>• odzwierciedlają założone cele projektu,</li> <li>• adekwatne do danego rodzaju projektu</li> </ul>	Badana jest prawidłowość zapisów dotyczących wskaźników produktu i rezultatu mając na uwadze specyfikę I etapu projektu oraz spójność wskaźników z projektem. Sprawdzamy, czy określono wskaźniki produktu i rezultatu zgodnie z instrukcją wypełniania wniosku.	

### ETAP I PRZYGOTOWANIE PLANU ROZWOJU EKSPORTU

#### KRYTERIA MERYTORYCZNE FAKULTATYWNE

## Przewodnik po kryteriach wyboru finansowanych operacji w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

LP.	Nazwa kryterium	Opis kryterium	Ocena (0-1)
1.	Produkty <sup>1</sup> , które są/będą stanowiły przedmiot eksportu są innowacyjne	<p>Sprawdzone jest, czy we wniosku potwierdzona została innowacyjność produktów wnioskodawcy, które obecnie lub w przyszłości będą stanowiły przedmiot eksportu. Zgodnie z definicją zawartą w Programie Operacyjnym Innowacyjna Gospodarka, sformułowaną w oparciu o podręcznik metodologiczny zwany <i>Oslo Manual</i> przez innowację rozumie się wprowadzenie do praktyki w przedsiębiorstwie nowego lub znacząco ulepszonego rozwiązania w odniesieniu do produktu. Istotą innowacji jest wdrożenie nowości do praktyki. Innowacyjność nie ma charakteru obiektywnego, lecz relatywny, w odniesieniu do konkretnego przedsiębiorstwa.</p> <p>Innowacyjność produktowa jest to wprowadzenie na rynek przez dane przedsiębiorstwo nowego produktu, lub znaczące ulepszenie oferowanego uprzednio produktu w odniesieniu do jego charakterystyki lub przeznaczenia. Ulepszenie może dotyczyć charakterystyk technicznych, komponentów, materiałów, wbudowanego oprogramowania, bardziej przyjaznej obsługi przez użytkownika oraz innych cech funkcjonalnych.</p>	
2.	Wnioskodawca dysponuje innowacyjną technologią wytwarzania produktów, które są/będą stanowiły przedmiot eksportu	<p>Sprawdzamy we wniosku, czy wnioskodawca wytwarza produkty w oparciu o innowacyjną technologię. Innowacje procesowe (technologiczne) - to zmiany w stosowanych przez organizację metodach wytwarzania, a także w sposobach docierania z produktem do odbiorców.</p> <p>Według Podręcznika <i>Oslo Manual</i> innowacja technologiczna ma miejsce, gdy ulepszony proces zostaje zastosowany w produkcji, przy czym i proces jest nowy przynajmniej z punktu widzenia wprowadzającego je przedsiębiorstwa. W rozumieniu Podręcznika <i>Oslo Manual</i> innowacja technologiczna oznacza obiektywne udoskonalenie właściwości produktu lub procesu bądź systemu dostaw w stosunku do produktów i procesów dotychczas istniejących.</p>	
3.	Wnioskodawca prowadzi lub finansuje badania i rozwój produktów, które są/będą stanowiły przedmiot eksportu	Sprawdzamy, czy we wniosku potwierdzono, że wnioskodawca prowadzi własną działalność badawczo-rozwojową bądź współpracuje z innymi przedsiębiorstwami, instytucjami, organizacjami w zakresie działalności badawczo-rozwojowej lub pozyskuje wyniki prac badawczo-rozwojowych. Działalność badawczo-rozwojowa musi dotyczyć produktów będących przedmiotem obecnego lub przyszłego eksportu.	
4.	Na produkt będący przedmiotem eksportu wnioskodawca posiada:	<p>Sprawdzamy, czy we wniosku potwierdzono, że wnioskodawca posiada prawo do wykorzystywania:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• patentu na wynalazek</li> </ul>	

<sup>1</sup> Pojęcie „produkty” oznacza zarówno towary jak i usługi

## Przewodnik po kryteriach wyboru finansowanych operacji w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• patent na wynalazek lub</li> <li>• prawa ochronne na wzór użytkowy lub</li> <li>• prawa z rejestracji wzoru przemysłowego</li> </ul> <p>lub wszczął procedurę w sprawie ich uzyskania</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• prawa ochronne na wzór użytkowy</li> <li>• prawa z rejestracji wzoru przemysłowego</li> </ul> <p>lub czy rozpoczął procedurę w celu uzyskania ochrony przyznawanej przez krajowe, regionalne lub międzynarodowe organy ochrony praw własności przemysłowej na</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• wynalazek</li> <li>• wzór użytkowy</li> <li>• wzór przemysłowy.</li> </ul> <p>Posiadane prawa do wykorzystywania patentu, wzoru użytkowego lub wzoru przemysłowego lub rozpoczęta procedura uzyskania praw własności przemysłowej <b>muszą dotyczyć przedmiotu eksportu.</b></p> <p>Kryterium zostanie uznane za spełnione również w przypadku, gdy wnioskodawca jest współwłaścicielem wymienionych w kryterium praw własności przemysłowej jeśli będą wykorzystywane przez przedsiębiorcę w ramach realizowanego projektu.</p>	
5.	<p>Wnioskodawca posiada:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• akredytowany certyfikat jakości w przedsiębiorstwie zgodny z wymaganiami normy ISO 9001 lub inne certyfikaty branżowe zawierające w sobie wymagania normy ISO 9001 lub</li> <li>• akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania BHP zgodny z wymaganiami OHSAS 18001 lub PN-N-18001, lub</li> <li>• akredytowany certyfikat Systemu Zarządzania Środowiskowego zgodny z wymaganiami normy ISO 14001 lub rozporządzeniem EMAS</li> </ul>	<p>Sprawdzamy, czy we wniosku potwierdzono, że wnioskodawca posiada akredytowany certyfikat dla systemu zarządzania jakością, systemu zarządzania środowiskowego i/lub bezpieczeństwem i higieną pracy. Kryterium uznaje się za spełnione, jeżeli wnioskodawca <b>w momencie złożenia wniosku o dofinansowanie</b> posiada akredytowany certyfikat jakości zgodny z normą ISO 9001 (bądź inne certyfikaty branżowe zawierające w sobie wymagania normy ISO 9001) lub akredytowany certyfikat systemu zarządzania bezpieczeństwem i higieną pracy zgodny z wymaganiami OHSAS 18001 lub PN-N-18001 i/lub akredytowany certyfikat zarządzania środowiskowego zgodny z normą ISO 14 001 lub rozporządzeniem EMAS.</p>	

# Przewodnik po kryteriach wyboru finansowanych operacji w ramach

Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007-2013

<b>ETAP II</b>			
<b>WDROŻENIE PLANU ROZWOJU EKSPORTU</b>			
<b>KRYTERIA FORMALNE</b>			
LP.	Nazwa kryterium	Opis kryterium	Ocena (0-1)
<b>Wymogi formalne - wniosek:</b>			
1.	Złożenie wniosku we właściwej instytucji	Wniosek złożono do instytucji wskazanej w ogłoszeniu.	
2.	Złożenie wniosku w ramach właściwego działania/poddziałania	Wniosek złożono na formularzu właściwego Działania PO IG	
3.	Złożenie wniosku w terminie wskazanym przez instytucję odpowiedzialną za nabór projektów	Wniosek o dofinansowanie został złożony nie wcześniej niż w dniu rozpoczęcia naboru wniosków oraz nie później niż w terminie zakończenia naboru wniosków – zgodnie z informacją umieszczoną na stronach internetowych właściwych instytucji.	
4.	Kompletność dokumentacji wymaganej na etapie aplikowania	Wniosek spełnia następujące wymagania: - został złożony w wymaganej formie i liczbie egzemplarzy, - zawiera wszystkie wymagane załączniki.	
5.	Wniosek wraz z załącznikami został przygotowany zgodnie z właściwą instrukcją	Wniosek wraz z załącznikami został przygotowany (w tym wszystkie wymagane pola wypełnione) zgodnie z wymogami formalnymi zawartymi w Instrukcji wypełnienia wniosku o dofinansowanie realizacji projektu w ramach PO IG Działanie 6.1  Kryterium nie dotyczy analizy części opisowych (merytorycznych) wniosku.	
<b>Wymogi formalne - wnioskodawca:</b>			
1.	Kwalifikowalność wnioskodawcy w ramach działania	Wskazany we wniosku o dofinansowanie status/typ wnioskodawcy umożliwia uzyskanie dofinansowania w ramach Działania.	
2.	Wnioskodawca prowadzi działalność (jeśli dotyczy) i ma siedzibę, a w przypadku osoby fizycznej – miejsce zamieszkania na terenie Rzeczypospolitej Polskiej	Wskazane we wniosku miejsce prowadzenia działalności i siedziba wnioskodawcy, a w przypadku osoby fizycznej – miejsce prowadzenia działalności i miejsce zamieszkania znajdują się na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej.	
3.	Wnioskodawca nie podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie art. 207 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych	Wnioskodawca podlega wykluczeniu z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie art. 207 Ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych (Dz. U. Nr 157, poz. 1240), jeżeli realizując projekt z wykorzystaniem środków europejskich (określonych w art.2 ust.5 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych): 1) wykorzystał środki przeznaczone na realizację tego projektu niezgodnie z przeznaczeniem lub z naruszeniem procedur, o których mowa w art. 184 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o	

## Przewodnik po kryteriach wyboru finansowanych operacji w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

		<p>finansach publicznych, lub</p> <p>2) pobrał środki przeznaczone na realizację tego projektu nienależnie lub w nadmiernej wysokości</p> <p><u>oraz</u></p> <p>a) otrzymał płatność na podstawie przedstawionych jako autentyczne dokumentów podrobionych lub przerobionych lub dokumentów potwierdzających nieprawdę, lub</p> <p>b) na skutek okoliczności leżących po stronie beneficjenta nie zrealizował pełnego zakresu rzeczowego projektu w przypadku projektów infrastrukturalnych lub nie zrealizował celu projektu, lub</p> <p>c) nie zwrócił środków w terminie, o którym mowa w ust. 1 art. 207 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych lub</p> <p>d) okoliczności, o których mowa w punkcie 1 lub 2, wystąpiły wskutek popełnienia przestępstwa przez beneficjenta, partnera, podmiot upoważniony do dokonywania wydatków, a w przypadku gdy podmioty te nie są osobami fizycznymi — osobę uprawnioną do wykonywania w ramach projektu czynności w imieniu beneficjenta, przy czym fakt popełnienia przestępstwa przez wyżej wymienione podmioty został potwierdzony prawomocnym wyrokiem sądowym.</p> <p>Wykluczenie z ubiegania się o dofinansowanie rozpoczyna się i kończy zgodnie z art. 207 ust. 5 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych.</p> <p>Wykluczeniu podlegają także wnioskodawcy wykluczeni z ubiegania się o dofinansowanie na podstawie art. 211 ustawy z dnia 30 czerwca 2005 r. o finansach publicznych.</p>	
<b>Wymogi formalne - projekt:</b>			
1.	Projekt jest realizowany na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej (jeśli dotyczy)	Kryterium nie dotyczy II etapu – wdrożenia Planu rozwoju eksportu w ramach działania 6.1	
2.	Realizacja przedsięwzięcia mieści się w ramach czasowych działania PO IG	<p>Planowany termin rozpoczęcia realizacji przedstawiony w harmonogramie realizacji projektu jest zgodny z terminem określonym w <i>rozporządzeniu Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz. U. z dnia 24 kwietnia 2008 r. nr 68, poz. 414 z późn. zm).</i></p> <p>Harmonogram realizacji projektu nie wykracza poza końcową datę realizacji Programu tj. poza dzień 31 grudnia 2015 r.</p>	

## Przewodnik po kryteriach wyboru finansowanych operacji w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

3.	Wnioskowana kwota wsparcia jest zgodna z zasadami finansowania projektów obowiązujących dla działania	Wnioskodawca właściwie wyliczył wnioskowaną kwotę wsparcia zgodnie z: - przepisami dotyczącymi pomocy publicznej, - przy zachowaniu odpowiednich dla działania pułapów określonych w <i>rozporządzeniu Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz. U. z dnia 24 kwietnia 2008 r. nr 68, poz. 414 z późn. zm).</i>	
4.	Projekt jest zgodny z politykami horyzontalnymi wymienionymi w art. 16 i 17 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006	Wnioskodawca deklaruje, że projekt jest zgodny z politykami horyzontalnymi wymienionymi w art. 16 i 17 Rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006. Wyjaśnienie kryterium znajduje się w Części Ogólnej Przewodnika.	
5.	Przedmiot projektu nie dotyczy rodzajów działalności wykluczonych z możliwości uzyskania wsparcia w ramach danego działania PO IG (jeśli dotyczy)	Badanie poprzez PKD/EKD, czy działalność, której dotyczy projekt może być wspierana w ramach działania. Działalności wykluczone ze wsparcia zostały określone w rozporządzeniu Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013, (Dz. U. Nr 68, poz. 414 z późn. zm.).	

### ETAP II WDROŻENIE PLANU ROZWOJU EKSPORTU

#### KRYTERIA FORMALNE SPECYFICZNE

LP.	Nazwa kryterium	Opis kryterium	Ocena (0-1)
1.	Okres realizacji projektu nie przekracza 24 miesięcy	Sprawdzone jest, czy zgodnie z harmonogramem przedstawionym we wniosku okres realizacji projektu planowany przez wnioskodawcę nie przekracza 24 miesięcy.	
2.	Wnioskodawca nie otrzymał dofinansowania w ramach działania 6.1 na wdrożenie Planu rozwoju eksportu	Sprawdzone jest, czy wnioskodawca nie uzyskał już dofinansowania w ramach Działania 6.1 na wdrożenie Planu rozwoju eksportu. <i>Zgodnie z rozporządzeniem Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz. U. z dnia 24 kwietnia 2008 r. nr 68, poz. 414 z późn. zm.)</i> wnioskodawca może otrzymać wsparcie na wdrożenie Planu rozwoju eksportu jeden raz w okresie realizacji Działania 6.1.	
3.	Wnioskodawca posiada pozytywnie zweryfikowany Plan rozwoju eksportu opracowany w ramach Działania 6.1	Sprawdzone jest, czy opracowany w ramach Działania 6.1 Plan rozwoju eksportu uzyskał pozytywny wynik weryfikacji.	
4.	Plan rozwoju eksportu zawiera rekomendację	Sprawdzone jest, czy Plan rozwoju eksportu rekomenduje wnioskodawcy rozwój poprzez rozszerzenie bądź rozpoczęcie	

## Przewodnik po kryteriach wyboru finansowanych operacji w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

	rozwój działalności eksportowej	działalności eksportowej.	
5.	<p>Projekt zakłada zgodnie z Planem rozwoju eksportu skorzystanie z minimum dwóch poniższych działań przy czym jednym z nich jest działanie wskazane w lit. c)-f):</p> <p>a) udział w zagranicznych imprezach targowo-wystawienniczych w charakterze wystawcy;</p> <p>b) organizacja i udział w misjach gospodarczych za granicą;</p> <p>c) wyszukiwanie i dobór partnerów na rynkach docelowych;</p> <p>d) uzyskanie niezbędnych dokumentów uprawniających do wprowadzenia produktów lub usług przedsiębiorcy na wybrane rynki docelowe;</p> <p>e) doradztwo w zakresie strategii finansowania przedsięwzięć eksportowych i działalności eksportowej;</p> <p>f) doradztwo w zakresie opracowania koncepcji wizerunku przedsiębiorcy na wybranych rynkach docelowych.</p>	<p>Sprawdzone jest, czy projekt przewiduje wykorzystanie co najmniej dwóch działań możliwych do wyboru w ramach Działania 6.1, a jednym z nich jest działanie wskazane w lit. c)-f).</p>	

### ETAP II

### WDROŻENIE PLANU ROZWOJU EKSPORTU

### KRYTERIA MERYTORYCZNE OBLIGATORYJNE

LP.	Nazwa kryterium	Opis kryterium	Ocena (0-1)
1.	Projekt jest zgodny z celami i zakresem działania 6.1 PO IG	Badane jest, czy przedmiot projektu jest zgodny z celem i zakresem merytorycznym Działania zgodnie z zapisami <i>rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach</i>	

## Przewodnik po kryteriach wyboru finansowanych operacji w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

		<p><i>Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz. U. z dnia 24 kwietnia 2008 r. nr 68, poz. 414 z późn. zm.) oraz Szczegółowego opisu priorytetów PO IG, 2007-2013 Narodowe Strategiczne Ramy Odniesienia na lata 2007-2013.</i></p> <p>Celem Działania 6.1 PO IG jest wzmocnienie pozycji polskiej gospodarki poprzez promocję Polski jako atrakcyjnego partnera gospodarczego i miejsca nawiązywania wartościowych kontaktów handlowych. Wsparcie może być udzielone na realizację projektów ukierunkowanych na:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- zwiększenie poziomu eksportu w całkowitej sprzedaży przedsiębiorstwa wnioskodawcy,</li> <li>- zintensyfikowanie powiązań z zagranicznymi partnerami,</li> <li>- zwiększenie rozpoznawalności marki handlowej i firmowej na rynkach zagranicznych.</li> </ul>	
2.	Wnioskodawca posiada produkt/usługę zdolny do konkurowania na rynkach zagranicznych, który jest/będzie przedmiotem eksportu	Sprawdzone jest, czy we wniosku została opisana przewaga konkurencyjna na rynkach zagranicznych produktów / usług będących przedmiotem eksportu. Ponadto badane jest czy produkt <sup>2</sup> wnioskodawcy jest zdolny do konkurencji na rynkach zagranicznych. Sprawdzane jest, czy produkty/usługi Wnioskodawcy wyróżniają się w stosunku do produktów/usług konkurencji i jakie są cechy wyróżniające. Sprawdzana jest też zdolność Wnioskodawcy do dostosowywania swoich produktów / usług do zmieniających się potrzeb rynku.	
3.	Zakres merytoryczny działań wybranych do realizacji w ramach projektu jest zbieżny z zakresem działań wskazanych do realizacji w Planie rozwoju eksportu,	Sprawdzone jest, czy Wnioskodawca wybrał do realizacji działania spośród rekomendowanych w Planie rozwoju eksportu. Ponadto sprawdzane jest, czy opisane działania przewidziane do realizacji w ramach projektu są zbieżne pod względem merytorycznym z działaniami rekomendowanymi w Planie rozwoju eksportu. Sprawdzana jest zgodność zakresu działań opisanych we wniosku (np. w przypadku targów – typ, kategoria targów, kraj, w którym targi się odbywają, zakres kosztów kwalifikowanych. W przypadku usługi doradczej – zakres usługi doradczej, uzyskana dokumentacja będąca wynikiem usługi doradczej) z zaproponowanymi w Planie rozwoju eksportu.	
4.	Harmonogram realizacji projektu jest czytelny, szczegółowy i realny do wykonania,	Badane jest, czy harmonogram realizacji projektu zakłada rozpoczęcie realizacji projektu najwcześniej od dnia następującego po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie. Wpłacenia zaliczki na udział w zagranicznych imprezach targowo-wystawienniczych nie traktuje się jako rozpoczęcie realizacji projektu, jeśli wpłata została dokonana po uzyskaniu pozytywnej weryfikacji Planu rozwoju eksportu przygotowanego w ramach I etapu. Ponadto badane jest, czy plan działań (przebieg rzeczowo finansowy) przedstawiony we wniosku o dofinansowanie opisany jest szczegółowo i określa poszczególne etapy realizacji projektu. Ponadto sprawdzamy, czy działania zaplanowane są chronologicznie oraz czy okres przewidziany na poszczególne etapy realizacji jest uzasadniony.	
5.	Planowane w ramach projektu działania przyczynią	Sprawdzone jest, czy we wniosku potwierdzono, że działania planowane do realizacji w ramach projektu spowodują, że udział	

<sup>2</sup> Pojęcie „produkty” oznacza zarówno towary jak i usługi

## Przewodnik po kryteriach wyboru finansowanych operacji w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

	się do wzrostu udziału eksportu w ogólnej sprzedaży produktów/usług wnioskodawcy,	eksportu w ogólnej wartości sprzedaży produktów danego przedsiębiorstwa wzrośnie. Przewidywany wzrost udziału eksportu w ogólnej sprzedaży produktów musi mieć odzwierciedlenie we wskaźnikach realizacji celów projektu.	
6.	Wydatki są kwalifikowane w ramach działania, uzasadnione, racjonalne i adekwatne do zakresu i celów projektu oraz celów Działania,	Badane jest, czy przedstawione we wniosku wydatki kwalifikowane zostały określone prawidłowo, tj. mieszczą się w katalogu wydatków kwalifikowanych dla Działania 6.1 zgodnie z zapisami <i>rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz. U. z dnia 24 kwietnia 2008 r. nr 68, poz. 414 z późn. zm).</i> Sprawdzone jest, czy kategorie wydatków kwalifikowanych są odpowiednie i uzasadnione dla poszczególnych działań wybranych przez wnioskodawcę do realizacji oraz czy wydatki zaplanowane są najwcześniej na dzień następujący po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie. Dopuszcza się wpłacenie zaliczki na udział w zagranicznych imprezach targowo-wystawienniczych po uzyskaniu pozytywnego wyniku weryfikacji Planu rozwoju eksportu przygotowanego w ramach etapu I, jednakże kwota zaliczki będzie traktowana jako koszt niekwalifikowany.	
7.	Środki będą wykorzystane w sposób efektywny (relacja nakład/rezultat),	Badane jest, czy przedstawione w projekcie wydatki są właściwe z punktu widzenia planowanych rezultatów projektu. Badane jest, czy poszczególne wydatki nie zostały w sposób znaczący przeszacowane, oraz czy zostaną wykorzystane zgodnie z zasadami gospodarki finansowej opartej na zasadach bilansowych w szczególności najkorzystniejszej relacji nakładów do rezultatów.	
8.	Wskaźniki produktu i rezultatu są: <ul style="list-style-type: none"> <li>• obiektywnie weryfikowalne,</li> <li>• odzwierciedlają założone cele projektu,</li> <li>• adekwatne do danego rodzaju projektu,</li> </ul>	Badana jest prawidłowość zapisów dotyczących wskaźników produktu i rezultatu mając na uwadze specyfikę działań przewidzianych do realizacji w ramach projektu oraz spójność wskaźników z całym projektem. Badaniu podlega prawidłowość doboru wskaźników do oceny deklarowanego celu projektu oraz możliwość ich zmierzenia (na podstawie osiągalnych danych). Sprawdzamy, czy określono wskaźniki produktu i rezultatu zgodnie z instrukcją wypełniania wniosku. <b>Przykładowe wskaźniki produktu</b> <u>a) „Udział w zagranicznych imprezach targowo-wystawienniczych w charakterze wystawcy”</u> <ul style="list-style-type: none"> <li>• liczba rynków zagranicznych objętych projektem,</li> <li>• liczba targów, w których uczestniczył wnioskodawca,</li> <li>• ilość materiałów promocyjnych,</li> <li>• liczba wyemitowanych spotów reklamowych promujących przedsiębiorstwo w środkach masowego przekazu w kraju, w którym odbywa się impreza targowo-wystawiennicza,</li> <li>• liczba reklam w prasie w kraju, w którym odbywa się impreza targowo-wystawiennicza,</li> <li>• liczba raportów/sprawozdań z imprezy,</li> <li>• liczba spotkań z potencjalnymi partnerami biznesowymi,</li> </ul>	

## Przewodnik po kryteriach wyboru finansowanych operacji w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

		<ul style="list-style-type: none"> <li>• liczba godzin usług doradczych w zakresie promocji podczas targów i wystaw itp.</li> </ul> <p>b) <u>„organizacja i udział w misjach gospodarczych za granicą.”</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• liczba rynków zagranicznych objętych projektem,</li> <li>• liczba misji gospodarczych, w których uczestniczył wnioskodawca</li> <li>• liczba potencjalnych partnerów biznesowych uczestniczących w spotkaniach z uczestnikiem misji,</li> <li>• liczba raportów/sprawozdań z misji,</li> <li>• liczba nowych potencjalnych partnerów handlowych,</li> <li>• liczba spotkań z potencjalnymi partnerami biznesowymi,</li> <li>• liczba godzin usługi doradczej w zakresie określenia potencjalnych partnerów handlowych, przygotowania ofert współpracy oraz negocjacji handlowych itp.</li> </ul> <p>c) <u>„Wyszukiwanie i dobór partnerów na rynkach docelowych”</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• liczba rynków zagranicznych objętych projektem,</li> <li>• liczba zakupionych badań marketingowych oraz baz danych,</li> <li>• liczba partnerów handlowych wyselekcjonowanych w ramach działania,</li> <li>• liczba spotkań z wyselekcjonowanymi potencjalnymi partnerami handlowymi,</li> <li>• liczba raportów/opracowań z badań marketingowych dla wybranego rynku docelowego,</li> <li>• liczba przygotowanych ofert współpracy</li> <li>• liczba godzin usługi doradczej w zakresie określenia, wyselekcjonowania, sprawdzenia wiarygodności grupy docelowej potencjalnych partnerów handlowych, przygotowania ofert współpracy oraz negocjacji handlowych itp.</li> </ul> <p>d) <u>„Uzyskanie niezbędnych dokumentów uprawniających do wprowadzenia, towarów, produktów lub usług na wybrane rynki docelowe”</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• liczba rynków zagranicznych objętych projektem,</li> <li>• liczba przeprowadzonych badań certyfikacyjnych,</li> <li>• liczba godzin usług doradczych związanych z uzyskaniem certyfikatu, świadectwa lub atestu</li> <li>• liczba uzyskanych uprawnień, świadectw, certyfikatów zgodności wyrobów itp.</li> </ul> <p>e) <u>„Doradztwo w zakresie strategii finansowania przedsięwzięć eksportowych i działalności eksportowej”</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• liczba rynków zagranicznych objętych projektem,</li> <li>• liczba godzin usługi doradczej,</li> <li>• liczba opracowanych strategii finansowania itp.</li> </ul>
--	--	---

## Przewodnik po kryteriach wyboru finansowanych operacji w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013

		<p>f), „Doradztwo w zakresie opracowania koncepcji wizerunku przedsiębiorcy na wybranych rynkach docelowych” proponujemy poniższe wskaźniki produktu:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• liczba rynków zagranicznych objętych projektem,</li> <li>• liczba godzin usługi doradczej,</li> <li>• liczba opracowanych strategii wprowadzania nowych produktów na rynek docelowy,</li> <li>• liczba opracowanych koncepcji wizerunku przedsiębiorcy,</li> <li>• liczba stworzonych nowych wzorów produktów, opakowań, znaków firmowych itp.</li> </ul> <p><b>Uwaga:</b> Wskaźnik produktu dotyczący liczby rynków zagranicznych objętych projektem oraz wskaźnik dotyczący liczby wykorzystanych działań są wskaźnikami obligatoryjnym dla wszystkich działań.</p> <p><b>Przykładowe wskaźniki rezultatu:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• liczba pozyskanych nowych rynków zagranicznych,</li> <li>• liczba nowych produktów lub usług eksportowych,</li> <li>• liczba nawiązanych kontaktów z nowymi partnerami zagranicznymi, (np. liczba szacowana na koniec realizacji projektu),</li> <li>• liczba podpisanych kontraktów handlowych,</li> <li>• liczba realizowanych nowych kontraktów handlowych,</li> <li>• liczba nowozatrudnionych pracowników,</li> <li>• wzrost udziału w rynku,</li> <li>• wzrost przychodów pochodzących z eksportu (wartość szacowana do osiągnięcia na koniec realizacji projektu) itp.</li> </ul>	
--	--	---	--