

Przykłady błędów najczęściej pojawiających się we wnioskach

1. **Wniosek wprowadzony w Generatorze Wniosków (GW) nie został potwierdzony w generatorze skanem Oświadczenia o złożeniu wniosku w wymaganym terminie 2 dni roboczych od dnia złożenia wniosku.**

Należy wygenerować Oświadczenie o złożeniu wniosku dostępne po złożeniu wniosku w GW, następnie złożyć na nim czytelny podpis (podpisy), zgodnie z reprezentacją lub na podstawie pełnomocnictwa, dodać pieczętki (imienną oraz firmową) i dołączyć skan tego Oświadczenia do złożonego w GW wniosku. Formalne potwierdzenie złożenia wniosku o dofinansowanie musi nastąpić w ciągu 2 dni roboczych od dnia złożenia wniosku o dofinansowanie w Generatorze Wniosków. W przypadku przekroczenia terminu dołączenia oświadczenia w GW, wniosek nie będzie rozpatrywany.

2. **Nieczytelny podpis na załączonym w Generatorze Wniosków (GW) skanie Oświadczenia o złożeniu wniosku.**

Na wygenerowanym Oświadczeniu o złożeniu wniosku, dostępnym po złożeniu wniosku o dofinansowanie, należy złożyć czytelny podpis (podpisy), zgodnie z zasadą reprezentacji wynikającą z właściwego rejestru przedsiębiorców lub na podstawie ważnego pełnomocnictwa, dodać pieczętkę imienną.

3. **Nieprawidłowe wypełnienie pkt VIII. Wskaźniki - brak wykazania sposobu weryfikacji osiągnięcia poszczególnych wartości wskaźnika. Wskaźniki nie odzwierciedlają rzeczywistego zakresu przedmiotu i rezultatu projektu. Niespójność wyboru wskaźnika z określeniem zakresu projektu .**

Zaplanowane do realizacji wskaźniki muszą: być obiektywnie weryfikowalne, odzwierciedlać założone cele projektu, być adekwatne dla danego rodzaju projektu. **Wskaźniki produktu** są bezpośrednio powiązane z wydatkami ponoszonymi w projekcie, natomiast **Wskaźniki rezultatu** odnoszą się do bezpośrednich efektów realizowanego projektu. Opis metodologii wyliczenia wskaźników oraz sposobu weryfikacji osiągnięcia zaplanowanych wartości wskaźników powinien wykazać adekwatność określenia wartości docelowej w odniesieniu do celu i zakresu projektu, zaprezentować sposób wyliczenia wartości docelowej oraz opisać w jaki sposób Wnioskodawca dokona pomiaru osiągniętego wskaźnika.

4. **Pkt XI Wniosku o dofinansowanie tj. źródła finansowania wydatków**

Wnioskodawcy często deklarują, że nakłady inwestycyjne związane z projektem będą finansowane ze źródeł zewnętrznych. Na potwierdzenie zewnętrznego źródła finansowania Wnioskodawcy załączają do dokumentacji aplikacyjnej np. umowę pożyczki z osobą fizyczną. Do dokumentacji nie załączają jednak żadnych dokumentów potwierdzających zdolność do udzielenia tej pożyczki w zadeklarowanej kwocie. Wnioskodawcy nie przedkładają wystarczających dokumentów uwiarygadniających pozyskanie np. kredytu w formie np. promesy bankowej lub umowy kredytowej. Ponadto często przedkładane są promesy kredytowe, które nie zostały wystawione na podstawie pozytywnej oceny zdolności kredytowej.

5. **Pkt XIV Wniosku o dofinansowanie - przygotowanie Wnioskodawcy do realizacji projektu**

Przedstawione przez Wnioskodawców zasoby techniczne oraz kadrowe nie są wystarczające do realizacji projektu (doświadczenie kadry, posiadane aktywa, które będą uzupełniać aktywa nabywane w ramach projektu). Wnioskodawcy nie identyfikują wielu istotnych ryzyk

związanych z realizacją projektu np. ryzyka technicznej wykonalności projektu, ponadto nie przewidują działań zapobiegawczych. Opisy przygotowania Wnioskodawców do realizacji projektów, jak również informacje w zakresie wykorzystania wyników prac B+R nie są wiarygodne, natomiast harmonogram prac nie jest realistyczny.

6. Pkt XVII Wniosku o dofinansowanie - opis założeń przyjętych przy sporządzaniu prognoz finansowych wraz z tabelami finansowymi

Spójność i wiarygodność informacji przedstawianych przez Wnioskodawców jest niska. Często przedstawiane przez Wnioskodawców prognozy finansowe są obarczone poważnymi błędami merytorycznymi, uniemożliwiającymi ocenę zdolności finansowej do realizacji projektu. Błędy te polegają np. na zaniżeniu kosztów operacyjnych, niespójności planowanych przychodów z przyjętymi założeniami w zakresie sprzedaży, podawanie błędnej wartości nabywanych w ramach projektu środków trwałych oraz błędnej wartości amortyzacji, nieuwzględnieniu niespłaconej części zaciągniętego kredytu w bilansie firmy, często pojawiają się również błędy rachunkowe. Powyższe skutkuje brakiem możliwości uznania prognoz finansowych oraz wyznaczonych wartości wskaźników za rzetelne i wiarygodne, co uniemożliwia pozytywną ocenę zdolności do sfinansowania projektu. Dodatkowo przedstawiane prognozy finansowe nie zostają poparte szczegółowymi założeniami. Wnioskodawcy bardzo ogólnie przedstawiają np. założenia przychodowe, brak jest szczegółowego oszacowania wielkości sprzedaży oraz przyjętej ceny dla poszczególnych produktów w poszczególnych latach eksploatacji.